

# Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (M/W/D) Region Ludwigshafen / Mannheim (PLZ 67/68)



Berensweg 200  
bewerbung@bio-circle.de  
Telefon : 0524194430  
Web :

## **Zusammenfassung**

---

STELLENAUSSCHREIBUNG :

Frist : Jan 01, 1970

Veröffentlicht : Dez. 12, 2024

Beschäftigung : Vollzeit

Erfahrung : Beliebig

Gehalt :

Geschlecht : Any

Karrierestufe : Beliebig

Qualifikation :

## Job-Beschreibung

---

**Vertriebsmitarbeiter im Außendienst** (m/w/d) Die Bio-Circle Surface Technology GmbH ist ein führendes Unternehmen im Bereich nachhaltiger Oberflächenlösungen für anspruchsvolle Kunden aus Industrie und Handwerk. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben seit mehr als 40 Jahren hochwertige Reinigungsprodukte und Systeme, die unseren Kunden helfen, ihre Reinigungsprozesse zu optimieren und gleichzeitig umweltfreundlich und ressourcenschonend zu handeln. **Dein Arbeitsfeld bei uns**

- **Spannende Kunden:** Du bist verantwortlich für die Pflege und den Ausbau bestehender Kundenbeziehungen in Deinem Vertriebsgebiet.
- **Eigenverantwortliche Neukundenakquise:** Du identifizierst potentielle Kunden und entwickelst individuelle Vertriebsstrategien.
- **Präsentation unserer Produkte:** Du führst Produktdemonstrationen durch und berätst unsere Kunden hinsichtlich der optimalen Lösungen für deren Bedürfnisse.
- **Vertragsverhandlungen:** Erstellen von Angeboten und Führen von Verhandlungen bis zum Verkaufsabschluss.
- **Marktanalyse:** Du beobachtest den Markt und analysierst Wettbewerbsaktivitäten, um neue Geschäftsmöglichkeiten zu identifizieren.

### Du bringst mit

- **Abgeschlossene Ausbildung**, idealerweise mit Erfahrung im technischen B2B Vertrieb.
- **Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit:** Mit deiner Kommunikationsstärke und Kundenorientierung führst du erfolgreiche Abschlüsse
- **Leidenschaft und Herz für den Verkauf** unserer hochwertigen Produkte und unseres umfangreichen Services
- **Vertrieb ist deine Stärke:** Deine Motivation ziehst du aus dem Erreichen von Zielen
- **Unterwegssein und doch Zuhause:** Idealerweise wohnst du in der betreffenden Region und kennst dich gut in der Industrie aus
- **Sicherer Umgang** mit MS Office-Anwendungen und CRM-Systemen.

### Warum wir?

- **Innovatives und nachgefragtes Produkt:** Unser spannendes Produktportfolio ist in Zeiten von Nachhaltigkeit und gemäß unseres Firmenmottos MAKING GREEN WORK gefragter denn je.
- **Maximale Flexibilität:** Bei uns hast Du die Möglichkeit, Deine Ideen einzubringen und aktiv an der Gestaltung unsere Vertriebsergebnisse mitzuwirken.
- **Weiterentwicklung:** Persönliche und berufliche Entwicklung sind fester Bestandteil unserer Unternehmenskultur – wir unterstützen dich durch regelmäßige Schulungen und Weiterbildungsangebote.
- **Flache Organisationsstruktur:** Profitiere von flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen, die schnelle Reaktionen ermöglichen.
- **Attraktives Gehaltsmodell:** Wir zahlen fair und leistungsgerecht, damit Dein Engagement angemessen honoriert wird. Ein Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung, gehört genauso zu Deiner Ausstattung wie Laptop und Firmentelefon.
- **Betriebliche Altersvorsorge:** Über das gesetzliche Maß hinaus sorgst du für dein Alter durch unseren Zuschuss zu Versicherungen oder vermögenswirksamer Leistung vor.
- **Mitarbeiterbenefits zu Top-Konditionen:** z.B. Fahrradleasing, Sonderurlaub am Geburtstag und vieles mehr
- **Positives Betriebsklima:** Gegenseitiger Respekt, Toleranz sowie Anerkennung, Wertschätzung und starker Teamgeist sind unsere Ansprüche.

**Dein Start bei uns:** Du beginnst mit einer strukturierten Einarbeitungswoche an unserem Hauptsitz in Gütersloh, gefolgt von einer praxisnahen Phase im Außendienst, in der Du schnell Verantwortung in Deiner Region übernehmen. Wenn Du Teil eines zukunftsorientierten Unternehmens werden möchtest, das Wert auf Nachhaltigkeit, gegenseitige Wertschätzung und starken Teamgeist legt, freuen wir uns auf Deine Bewerbung! **Neugierig geworden?** Dann sende uns Deine Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins an [bewerbung@bio-circle.de](mailto:bewerbung@bio-circle.de). Um mehr über uns zu erfahren, kannst Du uns gerne auf unseren Social-Media-Plattformen [Instagram](#) und [Facebook](#) sowie unserem [YouTube](#)-Kanal besuchen. Bio-Circle Surface Technology GmbH – Gemeinsam für eine saubere Zukunft! **Bio-Circle Surface Technology GmbH Frau Hoppe Berensweg 200 D-33334 Gütersloh +49 52 41 94 43-870**

**Ausbildung & Erfahrung**

---

**Anforderungen**

---

**Geforderte Berufserfahrung**

---

**Entschädigung Und Andere Leistungen**

---